



Société
canadienne
du sang

SANG
PLASMA
CELLULES SOUCHES
ORGANES
ET TISSUS

Rapport annuel aux donateurs 2020-2021

Publié à l'intention de ceux qui appuient
la Société canadienne du sang



De gauche à droite : **Brenda**, donneuse de sang. **Julia**, employée et donatrice. **Vicki**, transfusée et ancienne donneuse de sang.

Votre soutien aide les patients d'aujourd'hui et ceux de demain



Au cours de l'exercice 2020-2021, la Société canadienne du sang, comme toutes les autres organisations dans le monde, a dû continuellement repenser ses méthodes de travail. Le maintien de nos activités courantes dans le contexte imprévisible de la pandémie de COVID-19 est un défi qui perdure. En tant que donateur, vous nous avez donné la capacité et la souplesse nécessaires pour persévérer en ces temps difficiles. Pour cela, je vous remercie du fond du cœur.

De manière concrète, vos contributions financières nous ont notamment aidés à adapter davantage nos stratégies de recrutement de donneurs de sang, qui ont dû être déployées de toute urgence à certains moments de la pandémie. Dans notre programme de cellules souches, vos dons ont continué de nous aider à accroître nos initiatives de recrutement numérique, permettant à notre registre de donneurs de cellules souches de s'enrichir de plus de 6 700 donneurs potentiels. Les résultats de votre soutien sont on ne peut plus clairs.

De façon moins tangible, votre appui a eu un effet tout aussi important sur notre travail. Vous nous avez montré que nous pouvions continuer à compter sur vous dans une période d'incertitude économique généralisée, et cela nous a donné énormément d'énergie. En tant que dirigeant de la Société canadienne du sang, je sais très bien que ce que nous faisons est important. Le fait que chacun d'entre vous le sache aussi, et que vous n'ayez jamais cessé de soutenir notre travail, a été incroyablement motivant.

Cette année, il a été plus difficile de réaliser notre vision qui consiste à aider chaque patient, à couvrir chaque besoin et à servir chaque Canadien, compte tenu des innombrables interruptions de la vie telle que nous la connaissions. Le soutien financier de

nos donateurs a été essentiel pour maintenir la continuité et la robustesse des principaux domaines d'activité de notre organisation. Mais notre travail ne s'arrête pas avec la réalisation de nos objectifs dans le paysage actuel des soins de santé.

Nous planifions également la santé future de Canadiens, et vos dons jouent un rôle crucial à cet égard. Par exemple, vous nous avez permis de soutenir un réseau national de chercheurs canadiens dans le domaine médical, qui examinent l'utilisation du plasma de patients guéris de la COVID-19 comme traitement pour les personnes souffrant de la maladie. En outre, nous avons besoin de fonds pour financer d'importantes activités de formation de médecins et de recherche (sous forme de subventions), afin d'éclairer et, espérons-le, d'améliorer les résultats en médecine transfusionnelle et en transplantation pour les années à venir. Je vous invite à vous renseigner davantage sur ces initiatives dans d'autres parties de ce rapport.

Ce ne sont là que quelques exemples de la manière dont votre appui financier permet à notre organisation de rester forte, tant pour les patients d'aujourd'hui que pour ceux de demain.

La **chaîne de vie du Canada** a besoin de toutes sortes de personnes généreuses pour demeurer solide. En tant que donateur dévoué, vous en faites partie. Pour toute l'aide que vous nous avez apportée cette année, je vous dis merci.

Le chef de la direction,

Graham D. Sher

Une aide précieuse pour maintenir nos stocks pendant la pandémie

Lorsque la pandémie de COVID-19 a changé le monde en mars 2020, les répercussions sur notre système national d'approvisionnement en sang ont été immédiates. Le recrutement de nouveaux donneurs est devenu un défi, notamment à cause des nouvelles exigences en matière de distanciation physique et d'autres mesures de sécurité. De plus, certains donneurs de sang habituels annulaient leurs rendez-vous et les lieux qui accueillait nos collectes mobiles ont dû fermer leurs portes.

Abdi Mchopanga, père de la petite Aaliyah, six ans, se demandait ce qui allait arriver si on obligeait les gens, y compris les donneurs, à rester à la maison. Atteinte d'anémie falciforme, Aaliyah a besoin de globules rouges toutes les deux ou trois semaines dans le cadre de son traitement. De surcroît, ces globules rouges doivent correspondre à son groupe sanguin rare, et il faut parfois jusqu'à quatre donneurs pour constituer les unités nécessaires. S'il est déjà difficile de trouver ces donneurs compatibles en temps normal, ça l'est encore plus en temps de pandémie.

Heureusement, lorsque nos donateurs et nos partenaires engagés ont entendu parler des difficultés auxquelles était confronté notre système d'approvisionnement en sang et des besoins des patients qui, comme Aaliyah, comptent sur nos produits vitaux, ils se sont rapidement mobilisés pour apporter leur aide.

Ainsi, Toyota Canada et Lexus Canada ont fait don de plus d'un million de dollars en publicité télévisée pour encourager les Canadiens à prendre rendez-vous pour donner du sang. Dans tout le pays, les concessionnaires Toyota et Lexus ont aussi contribué à faire passer le message en utilisant leurs propres canaux de communication, et plusieurs d'entre eux ont même organisé des collectes de sang dans leur établissement, en faisant en sorte que toutes les directives locales de santé publique soient respectées.



Aaliyah Mchopanga (à droite), en compagnie de ses parents, Aziza Mfaume et Abdi Mchopanga, et de ses sœurs : Naila (à gauche) et la petite Mya. Aaliyah reçoit régulièrement des traitements de remplacement de globules rouges pour gérer son anémie falciforme, une maladie du sang héréditaire.

La CIBC, un autre bienfaiteur de longue date, a fait un don de 150 000 \$ pour atténuer les problèmes liés à la pandémie, et plusieurs de ses employés ont eux-mêmes donné du sang. L'entreprise Branded Cities nous a permis d'élargir la portée de nos efforts de sensibilisation. Lorsqu'elle a constaté qu'elle ne pourrait pas utiliser du temps de publicité acheté auprès de Mediacom, notre fournisseur de publicité commun, elle en a fait don à la Société canadienne du sang.

La nécessité de maintenir la stabilité du système d'approvisionnement en sang pendant la pandémie a également motivé de nouveaux partenaires, qui ont voulu rejoindre la *chaîne de vie du Canada*. L'Oréal Canada, par exemple, a fait don de 6 000 unités de désinfectant pour les mains afin de nous aider à maintenir nos protocoles sanitaires.

Selon David Howe, directeur de la gestion des procédés de la chaîne d'approvisionnement à la Société canadienne du sang, ces dons ont permis d'attirer de nouveaux donneurs de sang, des personnes qui désiraient faire quelque chose de concret en cette période difficile. «Ce type de soutien nous a grandement aidés à maintenir nos stocks et à diriger nos efforts vers la préparation de nos locaux à la "nouvelle normalité" », affirme-t-il.

Le maintien de l'approvisionnement en sang et en produits sanguins est d'une importance capitale pour des patients comme Aaliyah, dont la santé en dépend. Grâce, en partie, aux contributions rapides et généreuses de nos formidables donateurs, notre système national d'approvisionnement en sang a continué d'être là pour les patients, au moment où ils en avaient besoin.

La case « Besoins déterminés par la Société canadienne du sang » expliquée



James McCarroll est technologue de laboratoire médical à l'établissement Concourse Gate, à Ottawa (Ont.), où sont traitées les cellules souches pour des autogreffes.

Voilà... vous avez fait un don à notre organisation au cours de la dernière année et vous avez coché la case « Besoins déterminés par la Société canadienne du sang ». Mais savez-vous à quoi a servi réellement votre don?

Chaque année, l'équipe de la haute direction établit des priorités quant à la façon de réaliser la vision de la Société canadienne du sang : aider chaque patient, couvrir chaque besoin et servir chaque Canadien. Puis, au cours de l'année, des défis inattendus se présentent et font en sorte que certains de nos domaines d'activités ou certaines de nos initiatives ont besoin d'un petit coup de pouce.

C'est à ce moment que la case que vous avez cochée prend toute son importance. Notre bureau de philanthropie et notre service des finances font alors équipe pour examiner la situation et veiller à ce que vos dons soient dirigés vers les secteurs où les besoins sont plus aigus.

En nous offrant la possibilité de diriger votre don là où il sera le plus utile, vous nous faites cadeau d'une flexibilité précieuse. En 2020-2021, une année de grande incertitude où les dossiers prioritaires ont été nombreux, cette souplesse a été particulièrement importante, car elle nous a permis de nous adapter rapidement à un environnement en constante évolution. Par exemple, vos dons nous ont aidés lorsqu'on a eu besoin de nous pour les essais cliniques CONCOR. Entreprise en réponse à la pandémie de COVID-19, cette recherche médicale collaborative visait à déterminer si le plasma de convalescents pouvait être utilisé comme traitement potentiel contre la maladie. La Société canadienne du sang, avec l'aide de ses donateurs, a pu mettre une structure en place sans tarder pour recruter des donneurs qui s'étaient remis de la COVID-19 et recueillir leur plasma.

Grâce à votre aide, les patients canadiens ont continué à recevoir les produits et les services dont ils dépendent pour leur survie, même pendant la crise sanitaire la plus grave de notre époque.

Faire parvenir les cellules souches et les organes aux patients malgré les défis posés par la pandémie



Tammy Whitteker, technologue médicale principale, travaille avec son équipe pour traiter, analyser et congeler des cellules souches dans notre laboratoire d'Ottawa, en Ontario.

Avant la pandémie, le bon fonctionnement des systèmes de greffe du Canada reposait sur la libre circulation des donneurs et des produits biologiques, en fonction des besoins. Lorsque la fermeture des frontières et d'autres obstacles liés au transport ont rendu plus difficile la coordination des greffes de cellules souches et d'organes, nos donateurs et nos entreprises partenaires sont venus au secours des patients canadiens afin qu'ils puissent recevoir les produits vitaux dont ils avaient besoin.

En temps normal, dans environ 80 % des greffes effectuées au Canada au cours d'une année, les cellules souches proviennent de donneurs d'autres pays. Devant la difficulté de faire entrer ces cellules souches au Canada en temps opportun, les hôpitaux où sont effectuées les greffes ont dû s'en remettre plus que jamais aux donneurs canadiens. Ainsi, notre banque publique nationale de sang de cordon ombilical, créée grâce au soutien des généreux donateurs ayant contribué à la campagne de financement *Pour tous les Canadiens*, s'est avérée une véritable bouée de sauvetage. Au cours de la dernière année, nous avons expédié un nombre record d'unités de sang de cordon pour des patients au Canada et à l'étranger.

Nous pensons que les patients du Canada devront continuer de compter sur les donneurs de cellules

souches canadiens pendant un certain temps pour obtenir leur greffe vitale en attendant la levée de toutes les restrictions de voyage. Cette dépendance accrue à l'égard de notre propre registre de donneurs de cellules souches et de notre banque de sang de cordon fait qu'il est d'autant plus important de continuer à recruter des donneurs potentiels, en particulier ceux d'origines diverses, afin de refléter la mosaïque ethnique du Canada.

«En nous efforçant de rendre notre bassin de donneurs plus représentatif de la société canadienne, nous améliorons notre capacité à répondre aux besoins des patients dans ce pays», déclare Heidi Elmoazzen, directrice du programme de cellules souches à la Société canadienne du sang.

Les limitations relatives aux voyages, qui ont recentré la recherche de donneurs de cellules souches à l'intérieur de nos frontières, ont également donné naissance à de nouvelles pratiques en matière de transplantation d'organes.

Avant la pandémie, lorsqu'un donneur vivant de rein était jumelé à un candidat à la greffe dans le cadre de notre Programme de don croisé de rein, le prélèvement se faisait la plupart du temps au centre de greffe où le receveur devait être opéré. Par conséquent, le donneur devait souvent se rendre dans une autre ville. Les restrictions de voyage ayant mis

cette pratique en pause, nous avons essayé une autre approche : déplacer les organes au lieu des donneurs.

« Sachant qu’Air Canada avait déjà expédié des organes pleins pour certaines greffes, notre équipe de direction a demandé à la compagnie aérienne si elle pouvait nous conseiller », explique Sarah Parfeniuk, responsable du programme de don vivant et de greffe à la Société canadienne du sang.

Non seulement Air Canada a immédiatement été d’accord avec l’idée, mais elle a offert de transporter gratuitement les reins de donneurs vivants. Ainsi, pour chaque don, le rein du donneur était prélevé au centre de greffe local, puis expédié par avion à l’hôpital du receveur aux fins de transplantation.

À la fin de mars 2021, le transporteur aérien avait ainsi facilité onze greffes rénales réussies. « Ces greffes n’auraient tout simplement pas eu lieu si Air Canada n’avait pas été là », souligne Sarah.

Grâce en partie aux investissements essentiels des donateurs qui ont contribué à la création de la Banque de sang de cordon de la Société canadienne du sang et à des dons en nature vraiment inspirants, nous avons pu contourner les obstacles en matière de transport liés à la pandémie et fournir aux patients canadiens les produits biologiques dont ils avaient besoin.

Appel aux Canadiens : les publicités de recrutement de donneurs de cellules souches atteignent leur cible

En temps normal, nous organisons des séances de recrutement pour inciter les gens à s’inscrire au registre de donneurs de cellules souches. La pandémie de COVID-19 est cependant venue mettre un terme à ces séances au début de 2020. À cause des restrictions sur les rassemblements, le nombre d’inscriptions a chuté de près de 70 %. Heureusement, en 2020-2021, de généreux donateurs ont versé plus de 55 000 \$ pour nous aider à attirer l’attention du public sur le besoin urgent de donneurs. Grâce à ces fonds, nous avons pu lancer plusieurs campagnes de promotion ciblées :

- La receveuse de cellules souches, Mackenzie Curran, et la directrice de notre programme de cellules souches, Heidi Elmoazzen, ont participé à l’émission *Breakfast Television Toronto*, afin d’encourager les Canadiens à s’inscrire au registre national de cellules souches.
- Des stations de radio de Toronto et de Vancouver, dont l’auditoire est diversifié sur le plan ethnique, ont diffusé notre message, et la chaîne Sportsnet a lancé la campagne *Where do you stem from?*, qui vise à inciter les personnes issues de la diversité à s’inscrire au registre de donneurs de cellules souches.

- Canada Vie, qui soutient depuis longtemps la Société canadienne du sang et qui est le commanditaire fondateur de *NextGen Lifeline* (notre programme de recrutement de jeunes donneurs de sang), a parrainé notre campagne numérique #TousDesHéros, dont le but est de sensibiliser les gens au besoin de cellules souches et d’encourager les nouvelles inscriptions au registre. Canada Vie parraine également le programme des joueurs ambassadeurs de *Mise au jeu pour le sang*, qui appuie de jeunes joueurs de hockey de tout le Canada dans leurs efforts de sensibilisation au besoin continu de cellules souches et d’autres produits essentiels à la vie.
- Branded Cities, une entreprise d’affichage publicitaire extérieur, a offert du temps d’utilisation d’écrans vidéo au Yonge-Dundas Square de Toronto, un lieu de grande visibilité, pour promouvoir l’importance de s’inscrire au registre de donneurs de cellules souches.

À la fin de l’année, plus de 6 700 nouveaux donneurs potentiels de cellules souches s’étaient inscrits en ligne au registre national, soit près de quatre fois plus que l’année précédente. Grâce à votre générosité, les Canadiens en attente d’une greffe de cellules souches ont de bien meilleures chances de trouver un donneur compatible.

Financer la recherche d'aujourd'hui pour transformer le système de transfusion et de greffe de demain



Nancy Jordan, technologue de laboratoire médical, contribue à la recherche menée par la Société canadienne du sang dans le domaine de la transfusion sanguine et de la transplantation.

Bien qu'ils ne fassent pas nécessairement la une des journaux, les petits projets et les investissements dans la recherche peuvent aider à améliorer grandement notre compréhension de la transfusion sanguine, des thérapies connexes et de la science de la greffe. Voici des exemples de la façon dont votre soutien fait avancer les importantes activités de recherche à la Société canadienne du sang.

- **Éducation et formation des médecins :** Par l'entremise du Programme de bourses de recherche doctorale de notre Centre d'innovation, nous facilitons le perfectionnement professionnel d'étudiants diplômés dans le domaine de la médecine et de la science transfusionnelle et transplantatoire. Cette année, nous avons été ravis d'attribuer un don que nous avons reçu à de jeunes chercheurs qui entreprennent des projets de recherche sur les cellules souches. Ce généreux don contribuera à former la prochaine génération de chercheurs en cellules souches au cours des dix années à venir. Les bourses remises aujourd'hui à ces jeunes chercheurs aideront à créer la communauté d'experts en cellules souches de demain sur laquelle les patients pourront compter.

Le Camp de transfusion, un programme annuel qui enseigne aux médecins comment utiliser le sang le plus judicieusement possible, a également eu lieu cette année. En 2020-2021, pour pouvoir continuer d'offrir le programme malgré la pandémie de COVID-19, l'équipe responsable du camp a transformé une journée de formation en webinaire matinal. Plus de 200 médecins résidents issus de 13 programmes de formation postdoctorale ont participé à la séance, qui

comprenait une mise à jour sur l'approvisionnement et l'utilisation du sang pendant la pandémie.

Les dons philanthropiques aident à couvrir les 10000 dollars nécessaires à l'organisation de cet important programme d'éducation d'une durée de cinq jours.

- **Innovation technologique :** Le séquençage de nouvelle génération est une technologie qui permet d'établir une compatibilité plus précise entre un donneur de cellules souches et un receveur, et de faire des jumelages plus rapidement que la méthode traditionnelle. Ce type de séquençage sera particulièrement utile pour les patients issus de la diversité pour qui il peut être difficile de trouver un donneur compatible.

Pour contribuer au financement de cette technologie, l'organisme OtherHalf – Chinese Stem Cell Initiative a versé un dollar pour chaque dollar reçu dans le cadre de la collecte de fonds hivernale de la Société canadienne du sang. Grâce à la promesse de don de 20000 \$ d'OtherHalf, plus de 40000 \$ ont ainsi été amassés. La nouvelle technologie permettra de réduire le temps d'attente des patients et les risques liés aux greffes, donnant ainsi de l'espoir aux familles qui cherchent un donneur compatible pour leur proche.

En soutenant à la fois les personnes qui posent les bonnes questions et les outils nécessaires pour trouver les réponses, vous nous aidez à mieux servir les patients et à transformer nos systèmes de soins de santé.

Le plasma et son pouvoir de sauver des vies



La mère de Heydan, Shannon Morrison (à gauche), et sa grand-mère, Marlene Wilson (à droite), ont été les premières à faire un don dans notre nouveau centre de donneurs de plasma à Sudbury.

Un nombre croissant de patients, au Canada et dans le monde, comptent sur des médicaments vitaux fabriqués à partir du plasma — un composant du sang riche en protéines — pour traiter diverses affections. À une époque où la demande de ces produits explose et où la Société canadienne du sang prend des mesures pour collecter plus de plasma afin d’y répondre, le soutien de nos donateurs nous permet d’en apprendre davantage sur les possibilités de traitement à base de plasma et sur les motivations des personnes qui donnent ce précieux liquide.

En avril 2020, nous avons commencé à participer à une étude nationale visant à déterminer si le plasma de personnes ayant guéri de la COVID-19 (appelé plasma de convalescents) pouvait être utilisé pour traiter les patients infectés par le virus. En tant que fournisseur de sang national, nous étions bien placés pour offrir l’expertise et les infrastructures nécessaires pour recueillir, préparer et distribuer en toute sécurité ce composant sanguin labile dans le cadre des essais cliniques et nous étions fiers d’apporter notre contribution.

En fin de compte, les essais ont montré que le plasma de convalescents avait une utilité limitée pour les patients infectés par le virus de la COVID-19. Ce n’était pas exactement le résultat espéré, mais nous avons contribué à trouver une réponse définitive à cette question, ce qui fait de cette étude un succès.

Ce sont nos donateurs qui ont aidé les chercheurs médicaux canadiens à combler les connaissances qui manquaient à cet égard.

Le soutien financier des donateurs a également permis à la Société canadienne du sang d’embaucher Kelly Holloway, spécialiste des sciences sociales, dont le domaine de recherche est axé sur l’étude du comportement des donneurs. Les premières conclusions de la chercheuse confirment que les donneurs de plasma, comme les donneurs de sang total, sont motivés par le désir d’aider les gens. Ses recherches ont aussi révélé que les donneurs de plasma apprécient énormément l’atmosphère agréable créée par les membres de notre équipe dans les centres de donneurs. En fait, c’est l’une de leurs principales motivations pour donner.

« Le thème qui revient le plus souvent est qu’ils [les donneurs de plasma] aiment sentir qu’ils appartiennent à une communauté et cela les pousse à revenir », explique Kelly. Comprendre ce qui amène les donneurs à franchir nos portes nous aidera ultimement à recueillir davantage de plasma grâce à notre réseau croissant de centres de donneurs.

Un approvisionnement plus durable en plasma est une bonne nouvelle pour les patients comme Heydan Morrison. Âgé de dix ans, Heydan souffre d’hypogammaglobulinémie et a besoin d’immunoglobuline, un médicament fabriqué à partir de plasma, pour soigner cette maladie rare. En fait, sa mère et sa grand-mère ont été les premières personnes à faire un don lors de l’ouverture, en 2020, de notre nouveau centre de donneurs de plasma à Sudbury, en Ontario, le premier des trois centres de ce genre en service à ce jour.

« L’équipe de Sudbury est ravie par la mobilisation des donneurs, confie Teri Mai Armstrong, responsable du développement du centre. Et la visite d’Heydan avec sa mère et sa grand-mère nous a rappelé toute l’importance de donner du plasma. »

Éveiller et nourrir un sentiment d'appartenance à la communauté en temps de crise



Natalie Pallisco a couru 100 kilomètres dans le cadre de sa campagne de financement en ligne en faveur de la Société canadienne du sang.

Un fort sentiment d'appartenance à la communauté est à la fois le moteur et le résultat de la philanthropie. Les collectes de fonds populaires comme les tournois de golf et les courses à pied amicales ayant été mises en veilleuse au cours de la dernière année, nos fervents donateurs n'ont pas tardé à faire naître ce sentiment au seul endroit où les gens pouvaient encore se retrouver en toute sécurité, soit en ligne.

En mettant à profit les ressources que nous avons mises au point pour les collectes de fonds à organiser soi-même (sang.ca/collectes-de-fonds), des gens de toutes les régions du pays ont lancé une série de campagnes en ligne et d'activités virtuelles. Ils ont créé une page Web personnelle ou d'équipe, fait la promotion de leur campagne sur les réseaux sociaux, suivi leurs progrès et remercié leurs donateurs — tout cela, en toute sécurité devant leur ordinateur.

Dans certaines de nos entreprises partenaires, les collectes de fonds virtuelles ont permis aux employés qui travaillent à domicile de se mobiliser autour d'un objectif commun et de participer à quelque chose d'important, ensemble. Elles ont aussi donné aux personnes qui font habituellement du bénévolat la possibilité de redonner aux membres de leur communauté en évitant de les mettre en danger. À une période où il était difficile d'entrer en relation avec les autres pour de nombreuses personnes, les collectes de fonds virtuelles ont répondu à ce besoin crucial.

Certains collecteurs de fonds virtuels ont profité pleinement des ressources en ligne, notamment les organisateurs de deux tournois de jeux en ligne, qui ont mis Nintendo et Pong au service des patients canadiens. D'autres, comme Natalie Pallisco, ont trouvé des moyens sûrs et créatifs d'intégrer l'activité physique à leur campagne.

En 2010, Natalie a appris qu'elle souffrait du syndrome de Guillain-Barré (SGB), une maladie neurologique rare. Le SGB est un trouble inflammatoire qui est traité au moyen d'immunoglobulines intraveineuses (IgIV), un produit à base de plasma. Grâce aux dons généreux de milliers de donateurs de plasma, Natalie s'est complètement rétablie.

Pour marquer le dixième anniversaire de son diagnostic et célébrer son retour à la santé, Natalie a décidé de faire une course de 100 kilomètres et de lancer par la même occasion une campagne de financement en ligne en faveur de la Société canadienne du sang.

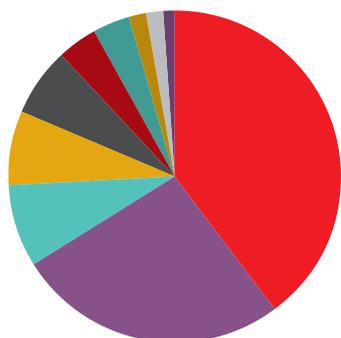
«La réponse positive à ma campagne de financement m'a fait penser à mon traitement par IgIV, dit Natalie. Dans les deux cas, la somme des petits dons de nombreuses personnes a changé le cours des choses.» Sa campagne mobilisatrice a permis de récolter 625 \$.

Les collecteurs de fonds comme Natalie ont organisé l'an dernier pas moins de 30 campagnes de financement en ligne ou activités virtuelles, recueillant plus de 81 000 \$ pour aider des patients partout au pays. Les jeunes ont été particulièrement nombreux à utiliser l'environnement virtuel; ils ont organisé la plupart des activités de collecte de fonds en ligne durant l'année.

Même si nous sommes impatients de nous réunir en personne quand la pandémie se sera résorbée, nous allons continuer d'encourager et de soutenir nos formidables collecteurs de fonds en ligne dans l'avenir. Leurs excellents résultats nous ont rappelé que la communauté n'est pas un lieu, c'est un sentiment.

Le total des dons en argent pour l'exercice terminé le 31 mars 2021 s'est élevé à 1 598 250 \$.

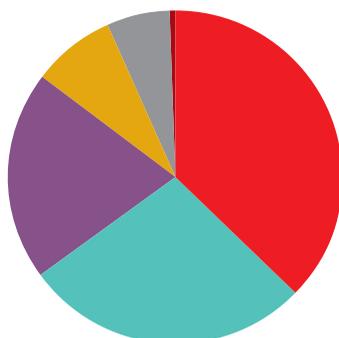
Programmes de collecte de fonds en 2020-2021



■ Dons d'entreprise	40 %
■ Dons substantiels	27 %
■ Dons en ligne	8 %
■ Dons commémoratifs	7 %
■ Événements	6 %
■ Dons mensuels	4 %
■ Publipostage	3 %
■ Dons non sollicités	2 %
■ Dons de fondations	2 %
■ Dons planifiés	1 %

Ce diagramme ne tient pas compte des dons en nature.

Utilisation de vos dons en 2020-2021

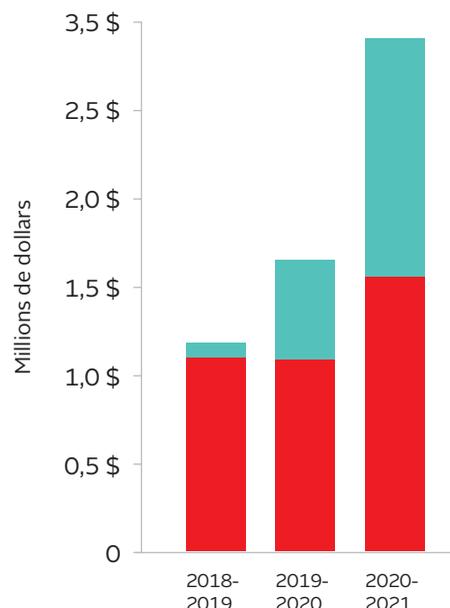


■ Sang	37 %
■ Besoins prioritaires	28 %
■ Recherche (CONCOR)*	20 %
■ Recherche et développement	8 %
■ Cellules souches	6 %
■ Organes et tissus	1 %

Ce diagramme ne tient pas compte des dons en nature.

* Recherche (CONCOR) : les dons ont servi à soutenir les essais cliniques sur le plasma de convalescents.

Dons des trois dernières années



■ Dons en espèces
■ Dons en nature

Les dons en nature d'une valeur de 1 786 731 \$ ont été offerts par des entreprises partenaires.

Vous désirez apporter une contribution financière? Voici quelques idées...

Sauvez des vies en faisant un don en ligne

Faites un don en argent en allant à sang.ca/donateurs.

Donnez des titres cotés en Bourse

Produisez un impact immédiat et bénéficiez d'avantages fiscaux en donnant des titres cotés en Bourse.

Lancez une collecte de fonds

Créez votre propre page de collecte de fonds à sang.ca/collectes-de-fonds et mobilisez vos amis, votre famille et votre collectivité pour aider à sauver des vies.

Vous célébrez un anniversaire ou une étape importante de votre vie?

Faites un don en argent pour souligner l'occasion et aider des patients.

Honorez la mémoire d'un être cher

Rendez hommage à une personne spéciale de façon utile en faisant un don commémoratif ou lançant une campagne en son nom.

Envisagez le don d'entreprise

Renseignez-vous pour savoir si votre employeur accepterait de verser un montant équivalent à vos dons, d'établir une retenue sur votre salaire pour vos dons caritatifs ou encore de reconnaître votre travail bénévole ou vos dons de sang en faisant un don en argent.

Faites des dons mensuels

Aider les patients à obtenir les produits vitaux dont ils ont besoin tout au long de l'année en vous inscrivant à notre programme de dons mensuels.

Faites don de vos honoraires

Vous êtes conférencier ou conférencière? Donnez vos honoraires pour appuyer nos programmes et nos initiatives qui sauvent des vies.

Vous désirez avoir un impact durable?

Après avoir veillé au bien-être de vos proches, songez à laisser un don à la Société canadienne du sang dans votre testament.

Merci!

Nous exprimons toute notre gratitude aux personnes, entreprises, associations et groupes communautaires qui nous ont généreusement appuyés en faisant un don. Notre reconnaissance va également aux entreprises qui ont honoré le bénévolat ou les dons en argent de leurs employés en versant une contribution financière équivalente. Ce soutien financier aide à sauver ou à améliorer la vie de patients canadiens. L'espace étant limité, nous ne pouvons remercier tous ceux qui le mériteraient. Voici cependant la liste des groupes communautaires, entreprises et tiers organisateurs d'événements qui ont fait un don de plus de 1 000 \$ en 2020-2021.

Entreprises et groupes communautaires

Boyden Executive Search
Brian Taillieu, à la mémoire de Gerard Taillieu
Canada Vie
Central 1 Credit Union, en l'honneur de Paul Havas
CHU Sainte-Justine
CIBC
Clearview Consumer Co-op
Davies Ward Phillips & Vineberg
Disciple Methodist Church
First Alliance Church Toronto
Fondation de bienfaisance Victor & Eileen Young
Fondation de Dorothy et Dan Gibson
Fondation de la famille Johnnet Judy Bragg
Fondation Enterprise Holdings
Fonds commémoratif Benjamin Becker à la Fondation Benjamin
Fonds communautaire des Rangers de Kichener – Rangers Reach
Fonds familial Joe et Nancy Thompson – The Edmonton Community Foundation

Granite REIT
Husky Energy
James H. Brown & Associates
Jon Witzel Contracting
MacDonald Fisheries, à la mémoire d'Elmer MacDonald
Microserve
Modern Niagara Group
OtherHalf-Chinese
Stem Cell Initiative
Skelton Truck Lines
Toyota Canada
Toyota Motor Manufacturing Canada
VieFONDS Corporation
Wawanesa Assurance
Xbox Canada

Dons en nature

Branded Cities
Collations KIND
Financière Manuvie
Fluid Energy Group
Lexus Canada
L'Oréal Canada
PATTISON Affichage
Pfizer Canada
Toyota Canada
Vector Injection



Événements organisés par des tiers

Association des jeunes de la communauté musulmane Ahmadiyya – Run for Calgary
Collecte de fonds 2020 pour l'anniversaire de Ashima
Collecte de fonds 2020 pour l'anniversaire de Shami Rispoli
Collecte de fonds Bike for Blood
Collecte de fonds sur Facebook pour l'anniversaire de Ben
Collecte de fonds sur Facebook pour l'anniversaire de Courtney
Encan de bienfaisance du Club Kinsmen de Ponoka
Fraser Money on the Board
Fred McFadden Cooper Point Run – 44^e édition annuelle
Granite REIT
Neill's 20 Week Challenge
Quarry Park Chiropractic & Wellness Centre
Step Up with Alicia 2020
The Fraser League, en l'honneur de Brian Fraser

La Société canadienne du sang est honorée lorsque des personnes poursuivent leur action caritative par le biais d'un legs testamentaire ou d'un don planifié. Nous remercions toutes celles qui ont choisi de nous nommer comme bénéficiaire en 2020-2021. Votre prévenance et votre générosité nous aideront à accomplir notre travail aujourd'hui et dans l'avenir.

Merci de continuer à faire œuvre utile



Au début de 2020, nous avons vite compris que la pandémie de COVID-19 ne serait pas un défi de courte durée et que la Société canadienne du sang devrait, dans un avenir prévisible, adapter une grande partie de ses activités. En tant que donateur, vous nous avez accompagnés tout au long de cette aventure, en veillant à ce que les donneurs puissent continuer à venir dans nos centres et à ce que les patients qui ont besoin de nos produits puissent continuer à compter sur nous. Nous sommes incroyablement reconnaissants de vous avoir eu à nos côtés.

Tout au long de la pandémie, malgré le fait que de nombreuses activités de collecte de fonds habituelles n'étaient plus possibles, vous avez non seulement continué à nous soutenir, mais vous avez trouvé des moyens novateurs de donner. Certains d'entre vous ont organisé des rassemblements virtuels, d'autres ont exploité le pouvoir des réseaux sociaux et d'autres encore ont réalisé une course à pied en solo, pour ne citer que quelques exemples.

Les particuliers n'ont pas été les seuls à se mobiliser pour la *chaîne de vie du Canada*. Plusieurs entreprises nous ont grandement aidés en nous offrant des dons en nature, par exemple du désinfectant pour les mains de L'Oréal, le transport de reins par avion d'Air Canada et des espaces publicitaires de Toyota Canada et de Lexus Canada.

Sans votre soutien, nous n'aurions pas eu la flexibilité nécessaire pour accomplir tout ce que nous avons fait cette année. Notre engagement auprès des donateurs — quelle que soit votre façon

de donner — a toujours été axé sur la création d'une communauté. Au cours de l'année écoulée, c'est exactement ce que nous avons fait ensemble, par l'intermédiaire d'échanges constructifs et d'interactions individuelles qui ont mis l'accent sur votre lien personnel avec cette cause. Notre équipe de philanthropie a eu le privilège de vous entendre et d'apprendre de vous d'une foule de façons, et je peux vous dire que ces échanges ont été extraordinaires. Vous nous avez appris qu'une communauté n'est pas nécessairement un lieu précis, une région ou un groupe de personnes. Il s'agit plutôt d'un sentiment, et nous tenons à vous assurer que nous avons été touchés par votre générosité et votre soutien encore une fois cette année. Merci de votre participation inestimable à cette communauté.

Bien que vous ayez trouvé de nombreux moyens créatifs d'être là pour nous pendant que les rassemblements en personne étaient limités, j'attends avec impatience le moment où je pourrai tous vous remercier en personne un jour prochain. D'ici là, veuillez accepter mes sincères remerciements pour tout ce que vous faites pour que la *chaîne de vie du Canada* demeure forte.

La directrice de la philanthropie,

Margaret Miedema